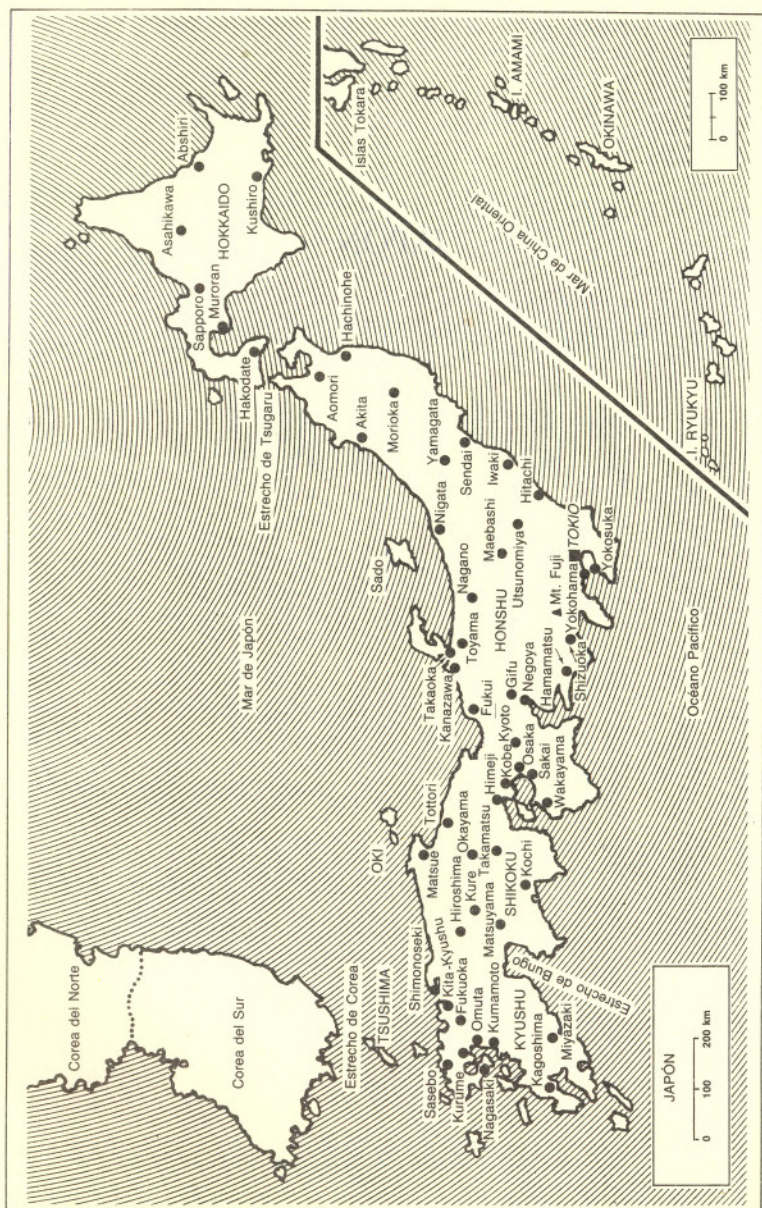


JAPÓN



## JAPÓN

JUAN JOSÉ RAMÍREZ BONILLA  
*El Colegio de México*

La situación económica japonesa en 1993 se caracterizó por la recesión, la cual ha sido caracterizada como de “tipo anglo-sajón y tendrá una lenta recuperación a la usanza anglosajona”.<sup>1</sup> La recesión nipona presenta diversos aspectos que, a la vez que determinan su peculiaridad, parecen contradictorios; sin embargo, es posible explicar su naturaleza teniendo en cuenta sus dos principales dimensiones: en lo interno, se trata de una crisis de valoración de las inversiones que estalla en una sociedad donde abundan los recursos financieros; en lo externo, las ventajas comparativas de la economía japonesa permiten a ésta recibir una renta (tanto más grande cuanto mayores son las presiones hacia el alza del yen) que acentúa la abundancia de recursos financieros (medidos en dólares).

Como siempre, los costos de la recesión son cargados a la cuenta de la población y la factura crecerá en la medida en que se acentúen las tendencias hacia la restructuración de la economía japonesa como resultado de las prácticas anticrisis de las empresas.

### UNA CRISIS DE VALORACIÓN DE LAS INVERSIONES: DE LA RECESION AL “DOUBLE DIP”

La cronología de la crisis japonesa presenta tres fases perfectamente diferenciadas:

La primera abarca desde 1990 hasta marzo de 1992. Durante este lapso, el ritmo de la tasa de crecimiento real de la economía japonesa había disminuido constantemente y había terminado por ubicarse alrededor de 1 por ciento.

<sup>1</sup> *The Economist*, 6 de noviembre de 1993, p. 14.

La segunda abarca de abril de 1992 a junio de 1993 y se caracteriza por la alternancia trimestral de tasas nulas de crecimiento (en abril-junio de 1992), negativas (-0.6%, en julio-septiembre de 1992), nulas (octubre-diciembre de 1992), positivas (0.5%, enero-marzo de 1993) y nuevamente negativas (-0.5, en mayo-junio de 1993).<sup>2</sup> Esta recesión era considerada como la consecuencia necesaria del declive progresivo de las tasas de crecimiento.

La tercera se extiende desde julio de 1993 hasta ahora y coincide con la crisis política que puso fin al predominio del Partido Liberal Democrático (PLD). En julio, las estimaciones de la tasa de crecimiento real para el año fiscal 1993-1994<sup>3</sup> oscilaban entre 1.3%,<sup>4</sup> para las más pesimistas, y 3.0%<sup>5</sup> para las más optimistas. Los pronósticos moderados apostaban a una tasa de 1.76 por ciento.<sup>6</sup>

### La recesión: las políticas antirrecesivas y sus resultados

La recesión había sido detonada por el ajuste natural de la economía después de un periodo relativamente largo donde predominaron las presiones especulativas sobre los precios en los mercados inmobiliario y financiero. En efecto, la consolidación de una planta industrial especializada en la producción y exportación de bienes de capital garantizó a las corporaciones japonesas el predominio en un sector estratégico del mercado mundial.

De acuerdo con la lógica del intercambio comercial, los precios de los bienes intensivos en capital tienden a crecer más rápido que los correspondientes a los bienes intensivos en trabajo y las materias primas; en ese sentido, los ingresos por concepto de exportaciones proporcionaban a Japón una renta diferencial debida a las ventajas comparativas resultantes de su especialización.

Además, dada la estructura del comercio exterior japonés donde las exportaciones, por lo general, crecen más rápido que las importaciones, los excedentes comerciales crecieron en forma acelerada, cuando menos desde 1985.

<sup>2</sup> Fuente: *Economic Planning Agency*, Tokio.

<sup>3</sup> En Japón el año fiscal empieza el 1 de abril y termina el 30 de marzo.

<sup>4</sup> Estimación de Yashuda Trust & Banking y del Mitsubishi Research Institute.

<sup>5</sup> Estimación de The Research Institute on National Economy.

<sup>6</sup> *The Nikkei Weekly*.

Por otra parte, la acción conjunta del cambio estructural de la economía japonesa (tránsito de producción de bienes de consumo a la de bienes de capital) y de las presiones políticas de los socios comerciales industrializados de Japón ocasionaron la revaluación continua del yen: de 1970 a 1985, la tasa de cambio del yen con respecto al dólar había pasado, con ciertos altibajos, de 360:1 a 270:1. Como consecuencia de los Acuerdos del Hotel Plaza, la tasa fue establecida en 160:1, en 1986. Después de sufrir altibajo durante 1987-1989, la relación pasó de 150:1 hasta casi 100:1, de 1990 a agosto de 1993. Gracias a la revaluación continua del yen, los excedentes comerciales permitieron a los exportadores y a la administración de Japón captar una segunda forma de renta resultante de los diferenciales de los precios medidos en dólares y en yenes.

La disposición de tal riqueza permitió realizar el cambio estructural del sector industrial, por un lado, y de la economía industrial a la de servicios, por el otro. Así, hasta 1990, la economía japonesa se movía en un círculo virtuoso: los excedentes invertidos productivamente generaban, a su vez, mayores excedentes; éstos, siendo más que suficientes para sostener el ritmo de las inversiones productivas en la economía nacional, permitieron dedicar una parte substancial a actividades especulativas en los sectores inmobiliario y financiero y otra no menos importante a la inversión directa en el extranjero.

A partir de 1990, comenzaron a manifestarse los primeros síntomas de la crisis interna: la economía nacional se encontraba saturada: los costos de producción domésticos resultaban demasiado elevados y las ganancias de las compañías empezaron a disminuir; para comenzarlas, pusieron en práctica las estrategias clásicas:

#### a) En el plano interno:

—buscaron reducir los costos de producción mediante ajustes en las condiciones de trabajo de la población;

—redujeron el ritmo de las nuevas inversiones locales;

#### b) En el plano externo:

—disminuyeron el volumen de la IED destinada tanto a Estados Unidos como a la Comunidad Europea, debido a la coincidencia de las recesiones en cada una de esas regiones con la propia de Japón;

—incrementaron el volumen de IED destinadas a los países de la zona de influencia geográfica de Japón, todavía en plena expansión y con costos de producción muy por debajo de los existentes en el archipiélago nipón.

Para reactivar el consumo privado y las inversiones, el Banco de Japón puso en práctica una política de reducción de las tasas de descuento; de julio de 1991 a febrero de 1992, realizó seis ajustes que llevaron dicha tasa de 6.0 a 2.5%; como respuesta a la agudización de la crisis durante el tercer trimestre de 1993, todavía realizó un séptimo ajuste para llevar la tasa hasta el récord histórico de 1.75 por ciento.

El fácil acceso al dinero acentuó todavía más las inversiones especulativas tanto en el mercado inmobiliario como en el financiero, sin tener efectos positivos sobre las inversiones productivas. El Banco de Japón se vio obligado a intervenir para frenar la ola especulativa, presionando al sistema bancario para suspender los préstamos destinados a la compra de bienes raíces. La caída de los precios de los bienes raíces fue estrepitosa: algunos analistas evalúan en 60 billones de yenes las pérdidas de los agentes financieros debidas a "malas" operaciones inmobiliarias.

Así, se puso en marcha el mecanismo "natural" de reajuste de la economía: los agentes financieros buscaron cubrirse en los otros terrenos de la economía y provocaron el colapso del precio de las acciones; sin el bombeo de nuevos recursos financieros que permitieran sostener la espiral especulativa, se desencadenaron las quiebras: de acuerdo con *The Economist*, de febrero a agosto de 1993, cada mes, más de 1 000 firmas japonesas se declararon en quiebra.<sup>7</sup>

La administración central, por su parte, optó por inyectar nuevos recursos para reactivar la economía: en agosto de 1992, como reacción a un trimestre con tasa de crecimiento real nula y a las previsiones pesimistas para el resto del año fiscal, el gobierno aprobó un primer paquete por 10.7 billones de yenes. No obstante, durante julio-septiembre, la tasa de crecimiento real del PNB volvió a ser negativa (-0.6%), durante el periodo octubre-diciembre fue nuevamente nula y sólo fue de 0.5% durante el primer trimestre de 1993.

Para reforzar el tenue repunte de la tasa de crecimiento real del PNB, en abril de 1993, fueron desbloqueados 13.2 billones de yenes adicionales; la disposición real del segundo paquete sólo empezó en junio y, mientras tanto, durante el segundo cuarto del presente año, la tasa de crecimiento del PNB volvió a ser negativa (-0.5 por ciento).

El empeoramiento de la situación registrado a partir de julio de 1993 coincidió con la crisis política y el acentuamiento de las presiones sobre el yen en el mercado monetario internacional. Como se

<sup>7</sup> *The Economist*, 18 de septiembre de 1993, p. 78.

verá más adelante, la revaluación del yen tuvo un resultado contradictorio: por un lado, provocó una reducción sensible del volumen del comercio exterior (aunque debido a la recesión interna fue más marcado en las importaciones que en las exportaciones) así como de su valor medido en yenes; por el otro, las valorizó en dólares.

El efecto sobre el conjunto de la economía fue lo que los economistas han llamado el "double dip", la sucesión de dos fases recesivas, siendo más pronunciada la segunda que la primera. A mediados de octubre, los pronósticos para el año fiscal en curso, situaban las tasas de crecimiento real del PNB entre 3.3%<sup>8</sup> y -0.6%;<sup>9</sup> la mayoría de las opiniones situaban la tasa para el año en su conjunto entre 0.0% y menos de 1.0 por ciento.

La nueva administración de Hosokawa también recurrió al expediente de los paquetes financieros para reactivar la economía y, el 16 de septiembre, aprobó uno más por 6.15 billones de yenes. Según los voceros oficiales, 2.9 billones estarían dedicados a créditos inmobiliarios blandos, manejados por instituciones semigubernamentales; los 4.25 billones de yenes restantes habrían de contribuir de manera directa al crecimiento de la economía; sin embargo, economistas del sector privado afirmaron que sólo 1.5 billones estaban destinados a la inversión en trabajos públicos y, por lo tanto, esos serían los que contribuirían al crecimiento de la economía; si, además se tiene en cuenta que aproximadamente uno de los 2.9 billones destinados a la vivienda tendría un impacto directo sobre la demanda, entre 2 y 3 billones de nuevas inversiones podrían incrementar entre 0.8 y 0.9% el PNB.<sup>10</sup>

El efecto probable es, en consecuencia, sumamente reducido y no del todo seguro de ser logrado. La nueva administración ha reaccionado con excesiva cautela: mientras el gobierno de Miyazawa había comprometido 23.9 billones de yenes cuando la crisis todavía no alcanzaba su apogeo, ella sólo ha comprometido una mínima parte de los fondos disponibles; en efecto, se estimaba que, a fines de mayo de 1993, el gobierno disponía de 305 billones de yenes susceptibles de ser utilizados en el ejercicio de las políticas públicas.<sup>11</sup> El gobierno de

<sup>8</sup> Estimaciones oficiales del gobierno.

<sup>9</sup> S.G. Warburg Securities (Japan) Inc.

<sup>10</sup> La opinión es de Robert Feldman, economista de Salomon Brothers Asia Inc., *The Nikkei Weekly*, septiembre 27 de 1993.

<sup>11</sup> *The Economist*, 3 de julio de 1993, p. 74.

Hosokawa sólo utilizó un 2% del fondo disponible para reactivar la economía.

Por otra parte, las compañías de seguros de vida contaban, en 1992, con 13 billones de yenes de los cuales sólo invirtieron 5%. Las personas físicas, por su parte, disponían de ahorros que sumaban 1 000 billones de yenes y sólo 6% había sido invertido en la bolsa.

Ésta es la gran paradoja de la crisis japonesa: por un lado, el contexto macroeconómico interno no permite valorizar las inversiones y éstas han disminuido notablemente a lo largo de 1993: en junio se estimaba que, para el presente año fiscal, la inversión en infraestructura física y equipamientos descendería hasta -3.5%, mientras que el consumo individual y la inversión en vivienda crecerían 1.6% y 1.7%, respectivamente.<sup>12</sup> En septiembre, las estimaciones eran negras y preveían que el decrecimiento de la inversión privada sería de -14% mientras que el consumo privado crecería en 2.6%; gracias a la intervención gubernamental el sector de vivienda sería el único que conocería un probable crecimiento de 21.9 por ciento.

Por otra parte, la sociedad japonesa dispone de excedentes financieros suficientes para reactivar la economía en un breve plazo; pero la lógica de la valorización del capital se impone y mientras la inversión en los mercados domésticos se reduce, los agentes económicos siguen invirtiendo fuera de Japón, allí donde las condiciones de rentabilidad son mejores que en el archipiélago nipón. Una vez más se confirma el viejo juicio sobre la carencia de patria de los capitales. Mientras tanto y como siempre, la población es quien sufre las consecuencias de la crisis.

### Los efectos sociales de las políticas anticrisis

Además del paquete financiero y de la reducción de la tasa de descuento, la política anticrisis del gobierno de Hosokawa contempla la reducción de los impuestos sobre el ingreso con el fin de promover el consumo y la inversión. El sistema impositivo es, en este aspecto particular, uno de los más gravosos del mundo; parecería, por lo tanto, que el grueso de la población japonesa saldría beneficiada con esta medida; sin embargo, lo que el gobierno promete dar con una mano se

<sup>12</sup> *The Nikkei Weekly*, 5 de julio de 1993.

dispone a tomarlo redoblado con la otra; en efecto, como contraparte de la política fiscal, contempla la posibilidad de incrementar el impuesto sobre el consumo (la tasa promedio es de 3%, cifra bastante baja comparada con la que priva en otros países); de esa manera, lo que los individuos con ingresos elevados dejen de pagar habrá de salir de los bolsillos del conjunto de la población.

La posible reducción del consumo final no es, por lo tanto, motivo de preocupación del gobierno; su interés principal se centra sobre el consumo productivo y por ello está dispuesto a hacer concesiones impositivas a las empresas, sacrificando una parte del bienestar de la población.

Pero los resultados esperados de la política fiscal son nimios comparados con los efectos reales de las políticas de ajuste practicadas por las empresas. La estrategia de sobrevivencia de las empresas, basada en la reducción de los costos de producción ha tenido efectos desastrosos para la fuerza laboral japonesa:

—En septiembre, el Ministerio del Trabajo señalaba que la relación oferta/demanda de trabajo era de 0.72 (es decir que de cada 100 personas en busca de empleo, sólo 72 lo encontraban), la más baja registrada durante los últimos seis años; el resultado ha sido el crecimiento de la tasa de desempleo hasta 2.5% de la PEA total, el nivel más alto registrado durante los últimos cinco años.<sup>13</sup>

La compañía Sumitomo estima que, además de la cifra oficial de desempleados (1.7 millones), existen ahora cerca de 2.5 millones de gentes que no tiene trabajo efectivo.<sup>14</sup> De ser así, la tasa de desempleo real se elevaría hasta alrededor de 6%, marcando un récord histórico y poniendo de relieve la dimensión real de la crisis actual.

Viendo el fenómeno desde un ángulo diferente, otras estimaciones no oficiales indican que existiría un 3% adicional de la PEA que, aun cuando todavía es incluido en la nómina de las empresas, no realiza labores útiles.

Estados Unidos, Inglaterra y Francia han pasado por fases críticas durante las cuales el desempleo ha alcanzado niveles inusitados. En esas sociedades, el resultado ha sido un trauma social y cabe preguntarse sobre los efectos sico-sociológicos que tendrá en una sociedad donde la mística del trabajo ha sido llevada al extremo de conver-

<sup>13</sup> *The Nikkei Weekly*, 13 de septiembre de 1993.

<sup>14</sup> *Far Eastern Economic Review*, 30 de septiembre de 1993, p. 61.

tir a éste en algo equiparable a una droga que genera cierta forma de dependencia.

—Pero el incremento en el desempleo va acompañado ahora por la destrucción de los pilares de las relaciones industriales propias de las corporaciones niponas: el empleo de por vida y los salarios de carrera.

En opinión de un investigador del Japan Institute of Labor (JIL), se podría haber alcanzado “el punto a partir del cual el enfoque japonés tradicional sobre el empleo simplemente ya no es operativo”.<sup>15</sup> En ese sentido, gran número de corporaciones como Toshiba Corp., Mazda Motors, Nippon Telephone and Telegraph, Pioneer Electric Corp., por ejemplo, se disponen a reducir el número de sus empleados en el futuro inmediato, poniendo en entredicho la política del empleo de por vida.

Por otra parte, los especialistas del JIL consideran que las medidas tradicionales utilizadas para restaurar la rentabilidad de las inversiones<sup>16</sup> ya no son suficientes. En consecuencia, consideran que las empresas sólo tienen dos opciones si desean seguir operando en el territorio nacional:

—Reducir la planta de asalariados mediante programas de jubilación voluntaria anticipada o, en caso de que los voluntarios sean muy pocos, mediante despidos.

—Poner término a la práctica de los salarios de carrera de manera que los empleados que hayan sobrepasado la edad (40 años) de máxima productividad reciban compensaciones en función de los resultados del trabajo.<sup>17</sup>

En realidad, las empresas cuentan con dos opciones adicionales:

—La primera consiste en modificar el actual sistema de subcontratación; en vez de utilizar como proveedores a las pequeñas y medianas empresas japonesas que operan con costos ahora excesivos, se tiende a utilizar subcontratistas ubicados en el extranjero que producen con costos menores.

<sup>15</sup> Keichi Sado, *Far Eastern Economic Review*, 30 de septiembre de 1993, p. 62.

<sup>16</sup> Basadas en la reducción de costos de producción mediante la supresión de las horas extras, el fin de la contratación de nuevos empleados de tiempo completo o la no renovación de los contratos asignados a trabajadores temporales.

<sup>17</sup> Atsushi Yashiro, *Far Eastern Economic Review*, 30 de septiembre de 1993, p. 62.

—La segunda estriba simplemente en abandonar el territorio nacional para instalarse en alguno de los países del área geográfica de influencia de Japón, donde los costos de producción son inferiores.<sup>18</sup>

#### LA DIMENSIÓN EXTERIOR DE LA CRISIS JAPONESA

La combinación de la recesión interna con la revaluación del yen ha provocado distorsiones en la estructura del comercio exterior japonés. El primer efecto de la recesión fue un descenso considerable del volumen de las importaciones. Medidas en dólares, se mantuvieron prácticamente estables durante 1990-1991 (alrededor de 236 000 millones de dólares) y descendieron, durante 1991-1992, hasta 232 950 millones, es decir sufrieron una contracción anual equivalente a 1.58 por ciento.

Durante el primer semestre de 1993, su valor fue de 117 700 millones de dólares y, durante cada uno de los tres meses subsecuentes, se estabilizó entre 20 340 y 20 790 millones de dólares. Si se tiene en cuenta que a lo largo del año, la tasa de cambio del yen con respecto al dólar se modificó substancialmente en favor del primero, se entenderá que, medida en yenes, la reducción de las importaciones fue sensible y todavía más medida en volumen.

En contraste, las presiones sobre el yen tuvieron un efecto contrario sobre las exportaciones valuadas en dólares: durante 1990-1991 crecieron a una tasa anual de 8.64%; en 1991-1992, el ritmo fue ligeramente menor, 7.38%, pero suficiente para que el superávit de la balanza comercial japonesa pasara de 52 429 millones a 107 047 millones de dólares, de 1990 a 1992.

De enero a junio de 1993, las exportaciones alcanzaron un valor global de 175 010 millones de dólares, o sea 51.5% del valor total correspondiente a 1992. El superávit comercial registrado durante el primer semestre del año fue de 57 300 millones de dólares, equivalente a 53.6% del registrado el año anterior.

<sup>18</sup> *The Economist* ilustra este fenómeno mediante la política de la compañía NEC, la cual “tiene cerca de 150 subcontratistas en Japón. La mitad de ellos produce bienes de alta tecnología todavía no manejables por las firmas de los países del Sudeste de Asia; la otra mitad pierde actualmente contratos. La administración de la compañía afirma que cerca de 20 subcontratistas están abriendo fábricas en el extranjero para contrarrestar los efectos de la revaluación del yen. Otros 50 deben reducir su capacidad de operación o quebrarán”, *The Economist*, 18 de septiembre de 1993, p. 78.

Aunque las tasas anualizadas de crecimiento del superávit comercial se redujeron progresivamente de 33.0 a 26.9 y a 17.6% durante 1990-1991, 1991-1992 y de julio de 1992 a junio de 1993, su volumen absoluto irritó a la administración estadounidense y, en la reunión del Grupo de los Siete, celebrada en Tokio, durante julio de 1993, la cuestión se convirtió en el principal punto de disputa entre Kiichi Miyazawa, todavía primer ministro, y sus pares.

La iniciativa norteamericana presionaba para la reducción de los superávits de la balanza comercial de 3% con respecto al PNB, registrado en 1992, a una proporción situada entre 1.5 y 2.0%. En la declaración final, emitida el 10 de julio, el gobierno japonés logró evitar un compromiso formal y, mediante una fórmula vaga, sólo aceptó "introducir criterios objetivos" para medir el mejoramiento de las ventas de productos estadounidenses en cinco campos específicos.<sup>19</sup>

Después de la reunión de Tokio, la recesión europea y el horizonte nebuloso de la economía norteamericana empujaron a los inversionistas a utilizar el yen como moneda-refugio, llevándolo hasta una tasa de cambio histórica que lindaba en el 100:1. El resultado fue que las exportaciones japonesas alcanzaron un valor de 93 582 millones de dólares durante el periodo julio-septiembre del presente año, es decir 53.5% del valor registrado durante el primer semestre del año.

Para los exportadores japoneses la fiesta era un jolgorio mientras se hablara en dólares, pero se convertía en velorio al traducirlo a yenes: en efecto, en agosto, la tasa anualizada del crecimiento del superávit comercial era de 7.5%, medida en dólares, pero había disminuido en 11.3%, valuado en yenes, de acuerdo con las cifras oficiales del Ministerio de Finanzas.<sup>20</sup>

Hasta noviembre, las presiones para reducir los excedentes comerciales japoneses fueron constantes; con todo y la pérdida de la figura del señor Hosokawa, el gobierno japonés ha logrado evitar un compromiso que lo ate a sus socios estadounidenses. Los exportadores nipones han gozado de los beneficios que les otorgan sus ventajas tecnológicas y las presiones sobre el yen; a pesar del marasmo económico interno, disponen de una cantidad inusitada de dólares. El problema es-triba nuevamente en que tales fondos no son susceptibles de ser in-

<sup>19</sup> *The Nikkei Weekly*, 2 de agosto de 1993.

<sup>20</sup> *The Nikkei Weekly*, 20 de septiembre de 1993.

### Japón: comercio con sus principales socios, 1990-1992

|                | 1990    | 1991    | 1992    | 1990-1991 | 1991-1992 |
|----------------|---------|---------|---------|-----------|-----------|
| <i>Exports</i> | 287 678 | 314 893 | 339 997 | 8.64      | 7.38      |
| Estados Unidos | 31.67   | 29.28   | 28.45   | 1.17      | 4.67      |
| China          | 2.14    | 2.73    | 3.52    | 28.59     | 28.09     |
| Hong Kong      | 4.56    | 5.19    | 6.11    | 19.79     | 21.37     |
| Indonesia      | 1.76    | 1.78    | 1.64    | 10.07     | (0.66)    |
| Corea          | 6.08    | 6.38    | 5.23    | 12.89     | (12.94)   |
| Malasia        | 1.92    | 2.43    | 2.39    | 27.72     | 5.88      |
| Filipinas      | 0.87    | 0.85    | 1.04    | 5.75      | 24.37     |
| Singapur       | 3.73    | 3.88    | 3.82    | 12.18     | 5.81      |
| Tailandia      | 3.18    | 3.00    | 3.05    | 3.15      | 9.02      |
| <i>Imports</i> | 235 249 | 236 633 | 232 950 | 0.58      | (1.58)    |
| Estados Unidos | 22.46   | 22.67   | 22.62   | 1.48      | (1.79)    |
| China          | 5.12    | 6.02    | 7.29    | 15.38     | 16.05     |
| Hong Kong      | 0.93    | 0.87    | 0.88    | (5.61)    | (0.93)    |
| Indonesia      | 5.42    | 5.40    | 5.25    | 0.30      | (4.45)    |
| Corea          | 4.99    | 5.23    | 4.98    | 5.15      | (6.76)    |
| Malasia        | 2.30    | 2.73    | 2.81    | 16.21     | 1.48      |
| Filipinas      | 0.91    | 0.99    | 0.99    | 8.40      | (1.87)    |
| Singapur       | 1.52    | 1.44    | 1.33    | (4.80)    | (10.40)   |
| Tailandia      | 1.77    | 2.22    | 2.55    | 20.79     | 11.65     |
| <i>Balance</i> | 52 429  | 78 260  | 107 047 | 33.01     | 26.89     |
| Estados Unidos | 38 279  | 38 565  | 44 022  | 0.74      | 12.40     |
| China          | -5 911  | -5 643  | -5 006  | (4.75)    | (12.72)   |
| Hong Kong      | 10 923  | 14 272  | 18 731  | 23.47     | 23.81     |
| Indonesia      | -7 692  | -7 164  | -6 657  | (7.37)    | (7.62)    |
| Corea          | 5 756   | 7 707   | 6 189   | 25.31     | (24.53)   |
| Malasia        | 118     | 1 191   | 1 572   | 90.09     | 24.24     |
| Filipinas      | 361     | 317     | 1 218   | (13.88)   | 73.97     |
| Singapur       | 7 158   | 8 811   | 9 887   | 18.76     | 10.88     |
| Tailandia      | 4 985   | 4 190   | 4 434   | (18.97)   | 5.50      |

Fuente: IMF, Direction of Trade Statistics.

vertidos en la economía nacional y constituyen la condición *sine qua non* de la relocalización de las empresas fuera del territorio japonés.

Por otra parte, si los estadounidenses se quejan amarga y abiertamente de las rentas que están obligados a pagar a los japoneses, los socios de éstos, originarios de la región asiática del Pacífico soportan, hasta ahora, en silencio y con estoicismo el encarecimiento de sus importaciones provenientes de Japón y el crecimiento desmesurado de sus déficits comerciales con el país del sol naciente.

Mientras que la tasa de crecimiento anual del déficit comercial de Estados Unidos con Japón pasaba de 12.4% a cerca de 10.0% del pe-

### Japón: balanza comercial, enero-septiembre, 1993

|                | Enero-junio | Julio  | Agosto | Septiembre |
|----------------|-------------|--------|--------|------------|
| <i>Exports</i> | 175 010     | 32 182 | 27 880 | 33 520     |
| Estados Unidos | 49 550      | 9 268  | 8 100  |            |
| Asia           | 29 570      | 12 371 | 10 880 |            |
| CEE            | 63 990      | 4 696  | 3 950  |            |
| <i>Imports</i> | 117 700     | 20 366 | 20 340 | 20 790     |
| Estados Unidos | 27 900      | 4 592  | 4 650  |            |
| Asia           | 14 710      | 6 858  | 6 990  |            |
| CEE            | 38 040      | 2 685  | 2 530  |            |
| <i>Balance</i> | 57 300      | 11 815 | 7 540  | 12 730     |
| Estados Unidos | 21 650      | 4 676  | 3 450  | 5 670      |
| Asia           | 14 860      | 5 512  | 3 890  | 2 800      |
| CEE            | 25 960      | 2 011  | 1 420  | 4 820      |

#### Tasas anuales de crecimiento

|                |       |       |       |       |
|----------------|-------|-------|-------|-------|
| <i>Exports</i> | 7.3   | 9.0   | 6.6   |       |
| Estados Unidos | 10.6  | 10.4  | 9.7   |       |
| Asia           | 18.1  | 20.3  | 20.1  |       |
| CEE            | -8.0  | -12.3 | -17.0 |       |
| <i>Imports</i> | 2.8   | 0.4   | 6.3   |       |
| Estados Unidos | 5.9   | 0.1   | 9.5   |       |
| Asia           | 5.8   | 9.3   | 13.8  |       |
| CEE            | -5.1  | -6.0  | -0.7  |       |
| <i>Balance</i> | 17.6  | 28.0  | 7.5   | 5.4   |
| Estados Unidos | 17.2  | 22.7  | 10.0  | 17.0  |
| Asia           | 42.5  | 37.4  | 33.3  | 10.0  |
| CEE            | -10.6 | -19.5 | -35.8 | -20.0 |

Fuente: Ministerio de Finanzas, Tokio.

riodo 1991-1992 a agosto de 1993, la de las economías de industrialización reciente<sup>21</sup> creció hasta 18.1%, primero y, luego, hasta 20.1%, en junio y agosto de 1993.<sup>22</sup>

Aunque los reportes recientes no dan cuenta del cambio en la balanza comercial con los países de la ANSEA, en 1992, las tasas de crecimiento del saldo comercial oscilaban entre -7.6% (en el caso de Indonesia) y 74.0% (en el de Filipinas). Se puede suponer que, duran-

<sup>21</sup> Es decir, Corea, Hong Kong, Taiwan y Singapur.

<sup>22</sup> Véase cuadro XX.

te 1993, fueron todavía más favorables a Japón, provocando un malestar soterrado entre los gobiernos de los países de la zona de influencia natural del Japón.

En contraste, la balanza comercial con la Comunidad Europea ha tendido a ser cada vez más desfavorable para Japón al punto de que su tasa de crecimiento pasó de -10.6% a -36.0% y a -20.0 en junio, agosto y septiembre de 1993. La recesión europea ha logrado lo que no pueden las presiones estadounidenses.

En todo caso, para los países asiáticos del Pacífico, el encarecimiento de los bienes japoneses valuados en yenes puede, en el corto y en el mediano plazos, ser compensado por una mayor afluencia de capitales en búsqueda de localizaciones más rentables que las del territorio nipón.

Si se hace abstracción del nuevo contexto regional resultante de la aprobación del TLC de América del Norte por parte del Congreso estadounidense, podría pensarse que la crisis japonesa tendría como resultado el acentuamiento del proceso de integración "informal" inducido en un primer momento por las grandes corporaciones niponas. Queda por ver cuál será la actitud de las mismas ante las oportunidades o desventajas que ofrece el Área Norte Americana de Libre Comercio.<sup>23</sup>

#### CONCLUSIONES

La ley del valor se ha impuesto, poniendo en evidencia que, aún y con su carácter "único", la economía nipona se encuentra sometida a la lógica propia de la valorización del capital. Ahora, el capitalismo asiático sufre las mismas desventuras que el anglosajón y se ve obligado a destruir una parte de los rasgos que determinaron su "unicidad". El fin del milagro ha mostrado que el capitalismo japonés nada tiene de místico y que opera sobre el mismo principio básico que cualquier otro: la rentabilización de las inversiones.

En todo caso, un rasgo peculiar de la crisis japonesa es que los problemas para la valorización del capital se produce en un contexto

<sup>23</sup> Por supuesto, con la inminencia de la puesta en práctica del TLC de América del Norte, México se perfila como un competidor potencial por la inversión directa; la interrogante en el aire consiste en saber si existen planes concretos para convertir a México en un polo de atracción para los capitales asiáticos.



donde no sólo abundan los recursos financieros (en manos del estado o de los agentes privados nipones) sino que traducidos éstos en el medio de cambio internacional por excelencia, el dólar estadounidense, se multiplican y ubican a los capitales japoneses en un lugar privilegiado, desde el cual pueden trastocar la economía de una de las regiones más importantes del globo en un plazo relativamente corto.

Por otra parte, en la búsqueda de restaurar la rentabilidad de las inversiones, la economía nipona ha sido drásticamente transformada; entre los cambios más notables destacan:

—Un incremento substancial del desempleo, combinado con formas ocultas del mismo y del desempleo.

—El abandono de los pilares tradicionales del sistema de relaciones industriales: el empleo de por vida, el salario de carrera, la jubilación.

—La adopción progresiva de los mecanismos de mercado para reducir la parte de las inversiones destinadas a salarios (directos e indirectos) e incrementar la tasa de ganancia de los capitales.

—El inicio de un proceso de desindustrialización en ciertas ramas sensibles de la producción, debido a la proliferación de las quiebras o a la relocalización de las plantas productivas en el extranjero. Los efectos sociales de estos tres resultados habrán de ser tanto más grandes cuanto más se prolongue la crisis.

En lo que se refiere a la relocalización de plantas productivas fuera del territorio japonés, el proceso se ve ahora favorecido por la coyuntura internacional. Cabe, sin embargo, interrogarse sobre las posibilidades de que el proceso se encauce por una nueva senda. Hasta ahora, las empresas niponas han favorecido la reubicación geográfica de las fases menos sofisticadas de la producción, manteniendo en el territorio japonés los procesos que implican tecnologías complejas.

El problema que enfrentan en los países huéspedes de la IED nipona es la carencia de mano de obra suficientemente calificada para adaptar no se diga procesos con tecnología de punta sino apenas intermedias. En esas condiciones, parecería que empiezan a reunirse las condiciones para que se produzca un mayor flujo de inversiones destinado a los sectores de punta en los países industrializados. De ser así, Estados Unidos tendría mayores ventajas que los países europeos: sigue siendo el principal país en el terreno de la investigación básica, dispone de los recursos humanos necesarios y ofrece un mercado multiplicado por la institucionalización del ANALC.

## APÉNDICE

|  |   |
|--|---|
| <i>Nombre oficial:</i>                         | Japón   |
| <i>Capital:</i>                                | Tokio   |
| <i>Extensión territorial:</i>                  | 377 815 km <sup>2</sup>   |
| <i>Religión:</i>                               | Budismo y shintoísmo  |
| <i>Idioma:</i>                                 | Japonés   |
| <i>Moneda:</i>                                 | Yen (108=1 dólar)   |
| <i>Gobierno:</i>                               | Japón es una monarquía constitucional parlamentaria. El ejecutivo lo ejerce el primer ministro  |
| <i>Principales organizaciones políticas:</i>   | En el poder: Partido Liberal Democrático (LDP)<br>Partidos de oposición: Partido Social Demócrata de Japón (SDPJ)<br>Jomeito (socialista moderado y moralista)<br>Partido Socialista Democrático (DSP)<br>Partido Comunista de Japón (JCP)<br>Rengo-no-kai (Brazo político de la Confederación Unida de Comercio) |
|  | • El jefe de estado es el emperador Akihito   |
|  | • Principales miembros del gabinete   |
| Primer ministro:                               | Morihiro Hosokawa   |
| Primer secretario del gabinete:                | Masayoshi Takemura  |
| • Ministros                                    |   |
| Agricultura, silvicultura y pesca:             | Ejiro Hata  |
| Construcción:                                  | Kozo Izarashi   |
| Finanzas:                                      | Hirohisa Fujii  |
| Relaciones Exteriores:                         | Tsutomu Hata  |
| Comercio internacional e industria:            | Hiroshi Kumagai   |
| Trabajo:                                       | Chikara Sakaguchi   |
| Envíos y telecomunicaciones:                   | Takenori Kanzaki  |
| Transporte:                                    | Shigeru Ito   |
| • Directores generales de agencias de gobierno |   |
| Defensa:                                       | Kazuo Aichi   |
| Planeación Económica:                          | Manae Kubota  |
| Medio Ambiente:                                | Wakako Hikonaka   |
| Dirección y Coordinación:                      | Koshiro Ishida  |
| Ciencia y Tecnología:                          | Satsuki Eda   |
| Ministro encargado de la reforma política      | Sadao Yamahana  |

## POBLACIÓN

|      | Total (millones) |
|------|------------------|
| 1988 | 122.61           |
| 1989 | 123.12           |
| 1990 | 123.54           |
| 1991 | 123.92           |
| 1992 | 124.34           |

Fuente: FMI, *Estadísticas Financieras Internacionales*.

**POBLACIÓN ECONÓMICAMENTE ACTIVA  
(Promedio anual: miles de personas mayores de 15 años)**

|   | 1989   | 1990   | 1991   |
|---|--------|--------|--------|
| Agricultura y silvicultura                      | 4 190  | 4 110  | 3 910  |
| Pesca y acuicultura                             | 440    | 400    | 360    |
| Minería y canteras                              | 70     | 60     | 60     |
| Manufacturas                                    | 14 840 | 15 050 | 15 500 |
| Electricidad, gas y agua                        | 300    | 300    | 330    |
| Construcción                                    | 5 780  | 5 880  | 6 040  |
| Comercio y restaurantes                         | 14 000 | 14 150 | 14 330 |
| Transportes, almacenes y comunicaciones         | 3 680  | 3 750  | 3 780  |
| Financiamiento, seguros y servicios comerciales | 2 430  | 2 590  | 2 630  |
| Otros servicios                                 | 13 360 | 13 940 | 14 460 |
| Gobierno (no especificado)                      | 1 890  | 1 950  | 1 990  |
| Total de empleados                              | 61 280 | 62 490 | 63 690 |
| Desempleados                                    | 1 420  | 1 350  | 1 360  |
| Total de fuerza laboral                         | 62 700 | 63 840 | 65 050 |
| Hombres   | 37 370 | 37 910 | 38 540 |
| Mujeres   | 25 330 | 25 930 | 26 510 |

Fuente: *The Far East and Australasia*.

**COSTO DE LA VIDA  
(Índice de precios al consumidor,  
promedio mensual; base: 1990=100)**

|                         | 1989 | 1990  | 1991  |
|-------------------------|------|-------|-------|
| Comida                  | 96.1 | 100.0 | 104.8 |
| Vivienda                | 97.0 | 100.0 | 103.1 |
| Renta                   | 97.3 | 100.0 | 102.9 |
| Combustible, luz y agua | 97.7 | 100.0 | 102.3 |
| Ropa y calzado          | 95.5 | 100.0 | 104.7 |
| Varios                  | 98.9 | 100.0 | 101.9 |
| Total                   | 97.0 | 100.0 | 103.3 |

Fuente: *The Far East and Australasia*.

## EDUCACIÓN, 1991

|                        | Planteles | Profesores | Estudiantes |
|------------------------|-----------|------------|-------------|
| Primaria               | 24 798    | 444 903    | 9 517 429   |
| Secundaria             | 11 290    | 286 965    | 5 188 314   |
| Escuelas superiores    | 5 503     | 286 092    | 5 454 929   |
| Tecnológicos           | 63        | 6 417      | 53 698      |
| Preparatorias          | 592       | 56 500     | 504 087     |
| Universidad y posgrado | 514       | 221 311    | 2 205 516   |

Fuente: *The Far East and Australasia*.

**COMUNICACIONES  
(Miles)**

|                          | 1988   | 1989   | 1990   |
|--------------------------|--------|--------|--------|
| Televisores <sup>1</sup> | 32 839 | 33 189 | n.d.   |
| Periódicos <sup>2</sup>  | 50 598 | 51 063 | 51 908 |

<sup>1</sup> Al 31 de marzo.

<sup>2</sup> En octubre.

n.d.: no disponible.

Fuente: *The Far East and Australasia*.

### OTROS INDICADORES SOCIALES, 1990 (Tasas por mil habitantes)

|                     | Porcentaje |
|---------------------|------------|
| Natalidad           | 11.0       |
| Mortalidad          | 7.0        |
| Mortalidad infantil | 5.0        |

Fuente: UNESCO, *Estado Mundial de la Infancia, 1992*, Nueva York.

### BALANZA DE PAGOS (Miles de millones de dólares)

|                     | 1988    | 1989    | 1990    | 1991    | 1992    |
|---------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Cuenta corriente    | 79.61   | 56.99   | 35.87   | 72.91   | 117.64  |
| Exportaciones (FOB) | 259.77  | 269.55  | 280.35  | 306.58  | 330.87  |
| Importaciones (FOB) | -164.72 | -192.66 | -216.77 | -203.49 | -198.47 |
| Balanza comercial   | 95.00   | 76.89   | 63.58   | 103.09  | 132.40  |

Fuente: FMI, *Estadísticas Financieras Internacionales*.

### CUENTAS NACIONALES (Miles de millones de yenes)

|                            | 1988    | 1989    | 1990    | 1991    | 1992    | 1993 <sup>a</sup> |
|----------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|-------------------|
| Consumo del gobierno       | 34 184  | 36 275  | 38 807  | 41 248  | 43 895  | 44 842            |
| Formación bruta de capital | 111 074 | 122 766 | 136 733 | 142 759 | 142 257 | 140 882           |
| Consumo privado            | 215 122 | 228 483 | 243 628 | 255 341 | 264 992 | 268 220           |
| PIB                        | 371 429 | 396 197 | 424 537 | 450 795 | 464 809 | 466 905           |
| PIB a precios de 1985      | 365 850 | 383 475 | 401 841 | 418 175 | 424 345 | n.d.              |

<sup>a</sup> Primer trimestre.  
n.d.: no disponible.

Fuente: FMI, *Estadísticas Financieras Internacionales*, septiembre de 1993.

### PRODUCTO INTERNO BRUTO POR TIPO DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

|  | 1988      | 1989                   | 1990                   |
|--|-----------|------------------------|------------------------|
| Agricultura, silvicultura y pesca      | 9 753.8   | 10 131.8               | 10 667.1               |
| Minería y canteras                     | 1 058.1   | 1 054.2                | 1 128.7                |
| Manufacturas                           | 106 649.5 | 114 455.2              | 122 973.0              |
| Electricidad, gas y agua               | 11 387.3  | 11 279.2               | 12 095.1               |
| Construcción                           | 34 008.7  | 37 984.6               | 41 739.3               |
| Comercio, mayoreo y menudeo            | 48 009.9  | 50 377.2               | 54 566.4               |
| Transporte, almacenes y comunicaciones | 24 220.4  | 26 300.8               | 27 626.5               |
| Financiamiento y seguros               | 21 015.0  | 23 436.1               | 23 445.7               |
| Bienes raíces                          | 40 653.1  | 43 569.0               | 46 567.7               |
| Administración pública                 | 15 961.7  | 16 813.9               | 17 867.5               |
| Otros servicios                        | 75 770.0  | 82 500.4               | 91 046.8               |
| Subtotal                               | 388 487.5 | 417 902.3              | 449 723.8              |
| Derechos de aduana                     | 1 217.0   | 2 252.0                | 2 703.1                |
| Servicios bancarios imputados          | 16 567.6  | 20 449.7               | 22 386.6               |
| Total                                  | 373 137.0 | 398 238.0 <sup>a</sup> | 427 803.3 <sup>a</sup> |
| Discrepancia estadística               | -1 708.0  | -2 041.0               | -2 067.9               |
| PIB                                    | 371 429.0 | 396 197.0              | 425 735.5              |

<sup>a</sup> Incluye ajuste.

Fuente: *The Far East and Australasia*.

### RESERVAS INTERNACIONALES

|                   | 1989   | 1990   | 1991   | 1992   | 1993 <sup>a</sup> |
|-------------------|--------|--------|--------|--------|-------------------|
| Oro <sup>1</sup>  | 1 114  | 1 206  | 1 213  | 1 166  | 1 190             |
| DEG               | 2 447  | 3 042  | 2 579  | 1 094  | 1 393             |
| Reserva en el FMI | 3 518  | 5 971  | 7 722  | 8 641  | 8 494             |
| Divisas           | 77 992 | 69 487 | 61 758 | 61 888 | 79 531            |
| Total             | 85 071 | 79 706 | 73 272 | 72 779 | 90 608            |

<sup>a</sup> Primer semestre.

<sup>1</sup> Valoración nacional.

Fuente: FMI, *Estadísticas Financieras Internacionales*.

**COMERCIO EXTERIOR, PRINCIPALES MERCANCÍAS**  
**(Millones de dólares)**

|  | 1989     | 1990     | 1991     |
|--|----------|----------|----------|
| <i>Importaciones (CIF)</i>                                   |          |          |          |
| Alimentos y animales vivos                                   | 28 129.9 | 28 249.0 | 30 739.8 |
| Carne y carnes preparadas                                    | 4 898.7  | 5 010.8  | 5 479.7  |
| Carnes frescas, congeladas y frías                           | 4 004.2  | 4 316.1  | 4 715.6  |
| Pescado y pescado preparado <sup>1</sup>                     | 10 032.8 | 10 507.5 | 11 819.5 |
| Crustáceos y moluscos<br>(frescos y simplemente preservados) | 2 590.2  | 2 832.7  | 3 070.6  |
| Cereales y cereales preparados                               | 4 796.0  | 4 584.0  | 438.3    |
| Trigo y subproductos   | 1 188.2  | 1 006.3  | 917.8    |
| Maíz   | 1 602.6  | 1 651.6  | 1 596.1  |
| Frutas y vegetales   | 3 939.4  | 3 895.7  | 4 397.2  |
| Azúcar, azúcar preparada y miel                              | 742.3    | 751.8    | 667.6    |
| Azúcar en bruto  | 516.8    | 519.4    | 455.5    |
| Café, té, cocoa y especias                                   | 1 508.2  | 1 253.7  | 1 300.4  |
| Bebidas y tabaco   | 2 882.2  | 3 323.3  | 3 733.3  |
| Materias primas, excepto combustibles                        | 30 248.1 | 28 054.8 | 26 689.8 |
| Oleaginosas  | 2 124.4  | 2 087.0  | 1 923.0  |
| Frijol soya (excepto harina)                                 | 1 352.3  | 1 258.5  | 1 145.9  |
| Madera y corcho  | 8 228.6  | 7 498.3  | 7 177.2  |
| Madera escuadrada  | 5 054.7  | 4 501.3  | 4 134.8  |
| Fibras textiles y desperdicios                               | 3 337.2  | 2 642.9  | 2 456.1  |
| Algodón  | 1 382.1  | 1 240.6  | 1 249.9  |
| Algodón en bruto (excepto linters)                           | 1 349.3  | 1 175.6  | 1 215.7  |
| Minerales metálicos y concentrados                           | 9 332.7  | 9 118.8  | 8 777.4  |
| Hierro mineral y concentrados                                | 3 147.0  | 3 374.1  | 3 640.5  |
| Minerales no metálicos y concentrados                        | 4 683.0  | 4 342.4  | 3 940.3  |
| Mineral de cobre y concentrados                              | 2 582.5  | 2 441.3  | 2 248.5  |
| Combustibles minerales, lubricantes,<br>etcétera             | 43 052.9 | 56 732.0 | 54 756.3 |
| Carbón, coque y briquetas                                    | 5 926.0  | 6 251.5  | 6 463.6  |
| Carbón (excepto briquetas)                                   | 5 859.1  | 6 186.8  | 6 394.9  |
| Petróleo y derivados   | 29 823.0 | 41 253.7 | 37 813.7 |
| Petróleo crudo y semirrefinado                               | 21 544.1 | 31 583.6 | 30 180.8 |
| Productos de petróleo  | 8 278.9  | 9 670.1  | 7 632.9  |
| Residuos de petróleo   | 1 307.5  | 1 665.7  | 1 061.7  |
| Gas (natural y procesado)                                    | 7 303.9  | 9 226.8  | 10 479.0 |
| Aceites vegetales y grasas animales                          | 423.0    | 411.8    | 476.7    |
| Químicos   | 15 948.5 | 16 044.8 | 17 411.8 |
| Elementos químicos y compuestos                              | 7 179.8  | 6 935.4  | 7 641.2  |
| Químicos orgánicos   | 4 658.6  | 4 457.1  | 4 934.9  |
| Químicos inorgánicos   | 1 297.0  | 1 193.9  | 1 324.0  |
| Productos médicos y farmacéuticos                            | 2 731.2  | 2 834.2  | 3 111.4  |
| Manufacturas básicas   | 30 767.3 | 30 934.4 | 31 950.4 |

**COMERCIO EXTERIOR, PRINCIPALES MERCANCÍAS (continuación)**

|  | 1989      | 1990      | 1991      |
|--|-----------|-----------|-----------|
| Hilos textiles y telas                           | 4 341.1   | 4 099.8   | 4 318.7   |
| Manufacturas minerales no metálicas              | 4 768.3   | 5 375.1   | 4 886.3   |
| Hierro y acero                                   | 5 068.5   | 4 584.3   | 5 502.8   |
| Metales no ferrosos                              | 9 914.5   | 9 875.1   | 9 575.5   |
| Aluminio y aleaciones                            | 5 079.8   | 4 771.3   | 4 598.4   |
| Maquinaria y equipo de transporte                | 29 893.7  | 37 867.2  | 39 458.3  |
| Maquinaria no eléctrica                          | 11 467.1  | 13 982.7  | 14 364.5  |
| Maquinaria eléctrica, aparatos, etcétera         | 11 487.8  | 12 812.9  | 14 650.1  |
| Equipo de transporte                             | 6 938.8   | 11 071.7  | 10 443.7  |
| Naves aéreas y sus partes <sup>2</sup>           | 1 656.0   | 3 165.0   | 3 233.5   |
| Varios artículos manufacturados                  | 23 721.5  | 27 012.1  | 25 879.6  |
| Vestidos (excepto calzado)                       | 3 661.5   | 3 818.3   | 4 192.8   |
| Otras mercancías y transacciones                 | 5 779.6   | 6 169.3   | 5 640.7   |
| Reimportaciones                                  | 2 094.7   | 2 347.9   | 2 524.4   |
| Oro no monetario                                 | 3 490.5   | 3 575.2   | 2 634.0   |
| <i>Total</i>                                     | 210 846.6 | 234 798.6 | 236 736.7 |
| <i>Exportaciones (FOB)</i>                       |           |           |           |
| Alimentos y animales vivos                       | 1 546.9   | 1 481.8   | 1 606.5   |
| Bebidas y tabaco                                 | 140.4     | 164.1     | 215.1     |
| Materias primas, excepto combustibles            | 1 828.7   | 1 837.5   | 1 900.9   |
| Combustibles minerales, lubricantes,<br>etcétera | 972.0     | 1 282.5   | 1 322.4   |
| Aceites vegetales y grasas animales              | 83.2      | 97.6      | 80.9      |
| Químicos   | 14 776.4  | 15 872.4  | 17 474.8  |
| Elementos químicos y compuestos                  | 6 627.2   | 6 856.7   | 7 431.8   |
| Químicos orgánicos                               | 5 440.3   | 5 640.1   | 6 186.6   |
| Materiales plásticos, etcétera                   | 3 968.0   | 4 385.7   | 4 727.3   |
| Manufacturas básicas                             | 35 567.2  | 34 486.4  | 37 262.4  |
| Caucho manufacturado                             | 3 447.8   | 3 571.6   | 3 660.6   |
| Llantas y tubos                                  | 2 480.0   | 2 470.7   | 2 449.3   |
| Hilos textiles y telas                           | 5 470.9   | 5 793.4   | 6 463.2   |
| Desperdicios textiles                            | 3 572.4   | 3 856.7   | 4 294.9   |
| Telas y fibras sintéticas                        | 1 775.0   | 1 824.0   | 2 032.3   |
| Manufacturas minerales no metálicas              | 3 053.3   | 3 226.2   | 3 500.0   |
| Hierro y acero                                   | 14 789.0  | 12 509.2  | 13 612.0  |
| Barras, varas, ángulos, forjas, etcétera         | 1 983.2   | 1 655.6   | 1 687.5   |
| Platillos y hojas                                | 9 168.2   | 7 449.0   | 7 892.6   |
| Platillos delgados y hojas                       | 3 216.0   | 2 288.5   | 2 308.1   |
| Tubos, pipas y fittings                          | 3 400.0   | 3 184.3   | 3 821.5   |
| Metales no ferrosos                              | 2 246.0   | 2 399.6   | 2 350.2   |
| Otras manufacturas de metal                      | 4 542.1   | 4 631.7   | 5 163.8   |
| Maquinaria y equipo de transporte                | 192 134.3 | 201 250.4 | 221 148.2 |

## COMERCIO EXTERIOR, PRINCIPALES MERCANCIAS (conclusión)

|  | 1989             | 1990             | 1991             |
|--|------------------|------------------|------------------|
| Maquinaria no eléctrica                            | 61 084.7         | 63 511.9         | 69 507.8         |
| Generadores  | 7 453.5          | 7 730.9          | 8 294.2          |
| Máquinas de combustión interna<br>(no aeroplanos)  | 6 541.6          | 6 541.2          | 6 854.6          |
| Máquinas de oficina                                | 19 278.2         | 20 617.2         | 22 250.0         |
| Maquinaria para trabajar metales                   | 4 323.9          | 4 324.3          | 4 497.1          |
| Equipo de calefacción                              | 2 715.9          | 2 804.6          | 3 470.0          |
| Maquinaria eléctrica, aparatos, etcétera           | 64 454.0         | 65 924.9         | 73 724.3         |
| Generadores  | 3 528.1          | 3 652.2          | 4 254.2          |
| Aparatos de telecomunicaciones                     | 6 424.8          | 6 034.8          | 6 627.8          |
| Receptores de televisión                           | 1 666.2          | 2 071.3          | 2 187.8          |
| Radiorreceptores                                   | 2 180.5          | 2 473.7          | 3 117.5          |
| Válvulas térmicas y tubos, etcétera                | 14 123.3         | 13 347.4         | 14 860.0         |
| Equipo de transporte                               | 66 595.6         | 71 813.6         | 77 916.2         |
| Motores de camión y partes                         | 48 469.1         | 50 959.2         | 54 765.2         |
| Camiones de pasajeros<br>(excepto autobuses)       | 38 804.4         | 41 347.7         | 44 712.6         |
| Camionetas (incluye ambulancias)                   | 9 123.8          | 9 061.3          | 9 545.3          |
| Partes para carros y autobuses <sup>2</sup>        | 9 901.9          | 10 850.4         | 11 316.3         |
| Motocicletas y partes                              | 2 458.1          | 2 757.6          | 3 417.7          |
| Motocicletas                                       | 2 027.5          | 2 266.6          | 2 841.6          |
| Barcos y botes                                     | 4 428.2          | 5 566.1          | 6 722.4          |
| Varios artículos manufacturados                    | 24 182.7         | 25 893.1         | 28 507.5         |
| Instrumentos científicos, relojes                  | 1 336.9          | 13 846.4         | 15 492.7         |
| Instrumentos científicos y<br>equipo de fotografía | 11 181.3         | 11 554.1         | 12 935.0         |
| Relojes y partes                                   | 2 155.6          | 2 292.3          | 2 557.7          |
| Art. de cine y fotografía                          | 2 616.9          | 2 787.8          | 3 011.1          |
| Discos y cintas grabadas                           | 1 959.9          | 2 254.3          | 2 319.3          |
| Otras mercancías y transacciones                   | 3 942.8          | 4 581.8          | 5 006.8          |
| Reexportaciones                                    | 3 804.6          | 4 399.8          | 4 873.7          |
| <b>Total</b>                                       | <b>275 174.6</b> | <b>286 947.5</b> | <b>314 525.5</b> |

<sup>1</sup> Incluye crustáceos y moluscos.

<sup>2</sup> Excluye llantas, motores y partes eléctricas.

Fuente: *The Far East and Australasia*.

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES<sup>1</sup>  
(Millones de dólares)

|                              | 1989             | 1990             | 1991             |
|------------------------------|------------------|------------------|------------------|
| <i>Importaciones (CIF)</i>   |                  |                  |                  |
| Alemania, República Federal  | 8 995.1          | 11 487.1         | 10 738.7         |
| Arabia Saudita               | 7 048.3          | 10 461.6         | 10 081.0         |
| Australia                    | 11 604.5         | 12 368.8         | 13 011.3         |
| Brasil                       | 2 999.3          | 3 173.3          | 3 179.9          |
| Brunei                       | 1 086.4          | 1 262.5          | 1 500.4          |
| Canadá                       | 8 645.0          | 8 392.2          | 7 698.4          |
| China, República Popular     | 11 145.8         | 12 053.5         | 14 215.8         |
| Corea, República de          | 12 994.2         | 11 706.7         | 12 339.2         |
| Emiratos Árabes Unidos       | 6 051.4          | 9 084.6          | 10 524.3         |
| Estados Unidos               | 48 245.8         | 52 368.6         | 53 317.3         |
| Filipinas                    | 2 059.5          | 2 157.0          | 2 351.5          |
| Francia                      | 5 545.7          | 7 589.6          | 5 813.2          |
| Hong Kong                    | 2 218.9          | 2 173.1          | 2 063.7          |
| India                        | 1 977.5          | 2 074.8          | 2 190.4          |
| Indonesia                    | 11 021.1         | 12 721.3         | 12 769.7         |
| Irán                         | 3 806.1          | 3 460.1          | 2 792.0          |
| Italia                       | 4 806.1          | 5 008.2          | 4 534.0          |
| Kuwait                       | 2 338.9          | 1 711.4          | 57.3             |
| Malasia                      | 5 106.9          | 5 401.6          | 6 471.3          |
| México                       | 1 729.9          | 1 930.5          | 1 741.5          |
| Nueva Zelanda                | 1 656.7          | 1 726.8          | 1 819.4          |
| Omán                         | 1 530.3          | 1 956.8          | 2 163.7          |
| Qatar                        | 1 546.0          | 2 153.1          | 2 156.9          |
| Reino Unido                  | 4 466.0          | 5 238.7          | 5 016.8          |
| Singapur                     | 2 952.2          | 3 571.2          | 3 414.5          |
| Sudáfrica                    | 2 034.8          | 1 843.0          | 1 819.3          |
| Suiza                        | 3 863.0          | 4 081.7          | 3 628.9          |
| Tailandia                    | 3 582.6          | 4 147.2          | 5 252.0          |
| Taiwan                       | 8 979.3          | 8 496.4          | 9 492.5          |
| URSS                         | 3 004.5          | 4 147.2          | 5 252.0          |
| <b>Total (incluye otros)</b> | <b>210 846.6</b> | <b>234 798.6</b> | <b>236 736.7</b> |
| <i>Exportaciones (FOB)</i>   |                  |                  |                  |
| Alemania, República Federal  | 15 920.3         | 17 782.0         | 20 605.4         |
| Arabia Saudita               | 2 763.2          | 3 341.2          | 3 893.2          |
| Australia                    | 7 805.0          | 6 900.3          | 6 493.1          |
| Austria                      | 1 326.9          | n.d.             | 1 615.6          |
| Bélgica                      | 3 454.5          | 3 806.8          | 4 189.6          |
| Canadá                       | 6 807.0          | 6 726.5          |                  |
| China, República Popular     | 8 515.9          | 6 129.5          | 8 593.1          |
| Corea, República de          | 16 561.0         | 17 457.2         | 20 067.9         |
| Emiratos Árabes Unidos       | 1 296.2          | 1 550.3          | 2 153.8          |

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES<sup>1</sup> (conclusión)

|                       | 1989      | 1990      | 1991      |
|-----------------------|-----------|-----------|-----------|
| España                | 1 941.5   | 2 092.3   | 2 562.5   |
| Estados Unidos        | 93 188.5  | 90 322.4  | 91 537.6  |
| Filipinas             | 2 380.5   | 2 503.9   | 2 659.3   |
| Francia               | 5 298.4   | 6 127.8   | 6 116.8   |
| Hong Kong             | 11 525.6  | 13 071.9  | 16 314.6  |
| India                 | 2 018.1   | 1 708.2   | 1 522.8   |
| Indonesia             | 3 301.1   | 5 039.5   | 5 612.5   |
| Italia                | 2 783.4   | 3 408.6   | 3 787.9   |
| Malasia               | 4 124.0   | 5 511.4   | 7 634.6   |
| México                | 1 907.7   | 2 270.7   | 2 817.6   |
| Nueva Zelanda         | 1 346.3   | 1 206.0   | 1 081.1   |
| Países Bajos          | 5 112.4   | 6 165.2   | 7 218.6   |
| Panamá                | 2 512.1   | 2 893.0   | 3 945.6   |
| Reino Unido           | 10 740.9  | 10 786.1  | 11 039.5  |
| Singapur              | 9 238.9   | 10 107.8  | 12 213.1  |
| Sudáfrica             | 1 717.2   | 1 477.0   | 1 634.7   |
| Suecia                | 2 174.2   | 1 953.7   | 1 795.6   |
| Suiza                 | 2 664.0   | 2 930.9   | 3 007.8   |
| Tailandia             | 6 838.4   | 9 126.0   | 9 431.1   |
| Taiwan                | 15 421.3  | 15 430.0  | 18 254.6  |
| URSS                  | 3 081.7   | 2 562.8   | 2 113.7   |
| Total (incluye otros) | 275 174.6 | 286 947.5 | 314 525.5 |

<sup>1</sup> Importaciones por país de producción, exportaciones por último país consignado.

Fuente: *The Far East and Australasia*.

PRINCIPALES IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES EN 1992  
(Miles de millones de dólares)

| Exportaciones               |      | Importaciones          |      |
|-----------------------------|------|------------------------|------|
| Motores de vehículos        | 60.5 | Combustibles minerales | 52.7 |
| Maquinaria de oficina       | 25.4 | Comestibles            | 37.2 |
| Productos químicos          | 19.1 | Productos químicos     | 17.4 |
| Equipo científico y óptico  | 13.3 | Textiles               | 15.3 |
| Productos de hierro y acero | 13.5 | Madera                 | 7.6  |

Fuente: *Country Report, Japan*, núm. 3, 1993.

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES EN 1992  
(Porcentajes del total)

| Exportaciones  |      | Importaciones  |      |
|----------------|------|----------------|------|
| Estados Unidos | 28.2 | Estados Unidos | 22.4 |
| Taiwan         | 6.2  | China          | 7.3  |
| Hong Kong      | 6.1  | Australia      | 5.3  |
| Alemania       | 6.0  | Indonesia      | 5.3  |
| Corea del Sur  | 5.2  | Corea del Sur  | 5.0  |
| Singapur       | 3.8  | Alemania       | 4.6  |

Fuente: *Country Report, Japan*, núm. 3, 1993.

**RELACIONES COMERCIALES MÉXICO-JAPÓN**  
(Miles de dólares)

| Año  | Exportaciones | Cambio anual | Importaciones | Cambio anual | Balance    | Cambio anual | Porcentaje    |               |
|------|---------------|--------------|---------------|--------------|------------|--------------|---------------|---------------|
|      |               |              |               |              |            |              | Exportaciones | Importaciones |
| 1980 | 531 124       | -            | 988 811       | -            | -457 687   | -            | 3.42          | 5.23          |
| 1981 | 412 482       | -22.34       | 1 258 313     | 27.26        | -845 831   | 84.81        | 2.05          | 5.25          |
| 1982 | 1 234 316     | 199.24       | 854 543       | -32.09       | 379 773    | -144.90      | 5.81          | 5.92          |
| 1983 | 1 459 557     | 18.25        | 351 825       | -58.83       | 1 107 732  | 191.68       | 6.54          | 3.90          |
| 1984 | 1 906 089     | 30.59        | 502 952       | 42.96        | 1 403 137  | 26.67        | 7.88          | 4.13          |
| 1985 | 1 692 378     | -11.21       | 723 340       | 43.82        | 969 038    | -30.94       | 7.81          | 4.98          |
| 1986 | 833 683       | -50.74       | 684 281       | -5.40        | 149 402    | -84.58       | 5.16          | 5.50          |
| 1987 | 1 261 433     | 51.31        | 795 418       | 16.24        | 466 015    | 211.92       | 6.15          | 5.98          |
| 1988 | 1 203 431     | -4.60        | 1 125 083     | 41.45        | 78 348     | -83.19       | 5.86          | 5.55          |
| 1989 | 1 134 818     | -5.70        | 1 081 298     | -3.89        | 53 520     | -31.69       | 4.97          | 4.25          |
| 1990 | 1 449 074     | 27.69        | 1 432 434     | 32.47        | 16 640     | -68.91       | 5.40          | 4.58          |
| 1991 | 1 240 914     | -14.37       | 1 030 665     | 41.76        | -789 751   | -4 846.10    | 4.62          | 5.32          |
| 1992 | 879 185       | -29.15       | 3 025 193     | 48.98        | -2 146 007 | 171.73       | 3.20          | 6.28          |

Fuente: Banco de México.